



**NetManager**



*È la soluzione che semplifica  
la tua **gestione commerciale** !*

# Scopri Tutti i Vantaggi

- ✓ *Potente Motore per la Formulazione di Preventivi / Ordini*
- ✓ *Profilazione dei Contatti e Visualizzazione su Mappa*
- ✓ *Catalogo Prodotti con Funzionalità B2B*
- ✓ *Campagne di Marketing e Newsletter profilate*
- ✓ *Ricezione Richieste dal Sito Web con Salvataggio*
- ✓ *Utilizzo in mobilità da Smartphone e Tablet*
- ✓ *Archivio Centralizzato 100% Cloud*
- ✓ *Salvataggio organizzato di Documenti e Foto*
- ✓ *Archiviazione delle Comunicazioni Commerciali*
- ✓ *Calendario Attività da svolgere con Promemoria*
- ✓ *TecnoScan: APP per la gestione della documentazione dei macchinari*





# Potente Motore per la Formulazione di Preventivi ed Ordini

Il Preventivo è il cuore della gestione commerciale, sia che vendiamo prodotti o che offriamo servizi e non sempre si riesce ad automatizzare i processi di creazione, mantenendo il totale controllo della trattativa.

- ✓ **Organizzazione di un Gestionale e Flessibilità di Word e/o Excel**
- ✓ **Velocità di creazione con massima personalizzazione dei Layout di Stampa**
- ✓ **Conferma d'ordine in un click con possibilità di integrazione a qualsiasi software**





# Profilazione dei Contatti e Visualizzazione Contatti su Mappa (Geolocalizzazione)

Per chi svolge un'attività di commerciale o addetto alle vendite, profilare un archivio di contatti è una delle necessità più importanti per poter seguire al meglio i clienti nelle loro esigenze che sono in continua evoluzione.

- ✓ **Profilazione dettagliata dei contatti per ricerche multiple**
- ✓ **Possibilità di personalizzazione totale dei parametri da utilizzare**
- ✓ **Visualizzazione dei contatti profilati sia in Elenco che su Google Maps**





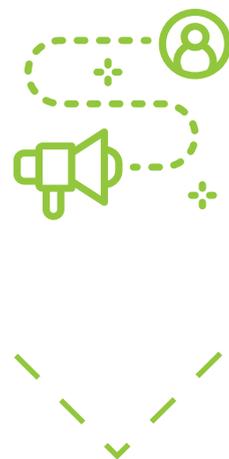
# Catalogo Prodotti con Funzionalità B2B

La crescente diffusione della connettività internet ha ridotto notevolmente la produzione di documenti commerciali cartacei come ad esempio i cataloghi articoli che erano e sono uno dei principali strumenti per far conoscere ai clienti l'azienda.

- ✓ **Gestire un catalogo online permette di non avere più prodotti obsoleti in attesa della ristampa**
- ✓ **Il livello di interazione del cliente è in tempo reale su ogni articolo**
- ✓ **Gestendo i livelli di permesso possiamo decidere cosa mostrare, a chi e a che prezzo**



# Campagne di Marketing e Newsletter profilate



Siamo tutti alla ricerca ogni giorno di nuovi clienti e molto spesso ci dimentichiamo di curare quelli che da molti anni invece già lo sono, pensando erroneamente che ci contattino loro al bisogno. Purtroppo non è sempre così, per questo serve pianificare delle azioni costanti nel tempo a tutti i nostri contatti.

- ✓ **Sistema di invio veloce di comunicazioni email efficace a nuove aziende e a quelle già clienti**
- ✓ **Profilazione avanzata del contatto che permette di inviare messaggi diversi a seconda dei destinatari**
- ✓ **Garanzia di consegna elevata dei messaggi grazie ad un sistema professionale di invio che ne traccia anche la lettura**

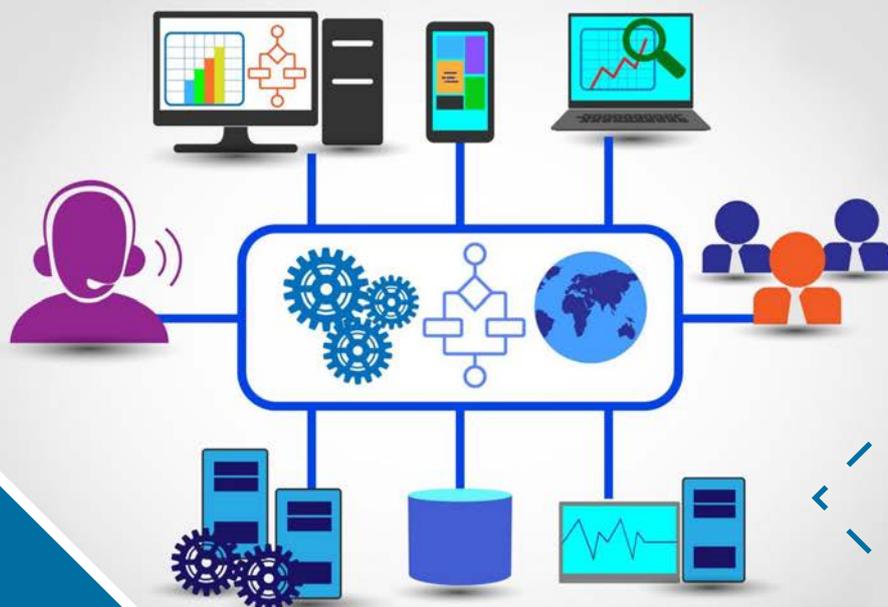




# Ricezione Richieste dal Sito Web con Salvataggio Automatico in Rubrica

Il sito web aziendale qualche anno fa poteva essere solo un semplice biglietto da visita. Ora e sempre più si sta trasformando in un raccoglitore di potenziali clienti e richieste di preventivo. Ecco perché avere nel sito un sistema integrato di comunicazione evita perdite di tempo e denaro.

- ✓ **Memorizzare direttamente nell'archivio le richieste che arrivano di solito in email**
- ✓ **Creazione automatica di una nuova anagrafica in archivio, se è la prima volta che si viene contattati**
- ✓ **Associazione della richiesta direttamente ad un contatto se già esistente a Database**





# Utilizzo in mobilità da Smartphone e Tablet

NetManager è stato pensato per essere usato non solo in azienda ma anche per consultazioni rapide da vari dispositivi mobili permettendo così di avere le informazioni importanti sempre a portata di mano.

- ✓ **Non necessita di scaricamento APP e installazione**
- ✓ **Compatibile con tutti i dispositivi sul mercato dotati di Browser per navigare in internet**
- ✓ **Accesso facilitato grazie alla memorizzazione delle credenziali**





# Archivio Centralizzato 100% Cloud

Da oltre 15 anni di attività nell'ottimizzazione dei processi commerciali, è emerso in maniera decisa che 9 imprese su 10 non possiedono un archivio contatti aggiornato (Clienti, Clienti Potenziali, Agenti) e condiviso fra tutti gli utenti aziendali.

- ✓ **Facilità di accesso da ogni postazione / luogo**
- ✓ **Aggiornamento costante di un unico Database**
- ✓ **Condivisione di tutte le informazioni commerciali**





# Salvataggio organizzato di Documenti e Foto

Gestire i file e i documenti sul proprio PC è sicuramente comodo, ma nell'ottica di un lavoro di squadra e anche per quanto riguarda l'ambito sicurezza (virus, perdite dati, ecc..) non è sicuramente una delle miglior soluzioni.

- ✓ **Salvare in Cloud permette in primis di aumentare la sicurezza del dato**
- ✓ **Riduce le perdite di tempo quando c'è la necessità di trovare un determinato file/documento**
- ✓ **Garantisce un ordine alle procedure quotidiane uguale per tutta l'azienda**





# Archiviazione delle Comunicazioni Commerciali

L'email negli ambienti commerciali aziendali è in assoluto il sistema più diffuso per comunicare con i clienti. Il problema nasce quando le comunicazioni sono articolate, magari fra più soggetti coinvolti e in un lasso di tempo non breve.

- ✓ **Archiviazione automatica di tutte le email inviate ai vari clienti anche da diversi account**
- ✓ **Ricerca immediata di ogni comunicazione grazie al sistema Cliente centrico**
- ✓ **Visualizzazione di tutto lo storico delle comunicazioni di ogni cliente (se autorizzati)**





# Calendario Attività da svolgere con Promemoria Intelligenti

La gestione del calendario è uno degli elementi cardini in un'azienda dove bisogna far interagire diverse figure e senza una condivisione fra utenti molto spesso diventa limitante, come può esserlo la gestione di un'attività commerciale senza supporto di promemoria efficaci.

- ✓ **Condivisione di un unico calendario a più livelli fra più utenti**
- ✓ **Ottimizzazione della operatività direttamente su dispositivi mobili**
- ✓ **Supporto costante degli avvisi di sistema fino al completamento di ogni attività commerciale**





## Manuali e Informazioni Tecniche dei tuoi macchinari disponibili sempre ed ovunque.

TecnoScan è una speciale APP integrata a **NetManager** specifica per il supporto al post-vendita dei tuoi clienti.

Questa APP è connessa direttamente a **NetManager** e/o al tuo sistema gestionale in modo da rendere disponibile, attraverso il numero di matricola, tutta la documentazione dei macchinari venduti al cliente.

### Documentazione come ad esempio:

- Manuali d'uso e manutenzione
- Schemi elettrici e pneumatici
- Lista parti di ricambio

### TecnoScan Ti da 3 importanti vantaggi:

#### 1) AZIENDA SEMPRE CONNESSA

I tuoi clienti potranno accedere alla documentazione relativa ai macchinari indipendentemente dalla disponibilità del supporto tecnico in azienda.

#### 2) TRASPARENZA VERSO IL TUO CLIENTE

In caso di malfunzionamento al macchinario, il tuo cliente potrà essere messo in completa autonomia nel gestire il problema.

#### 3) DOCUMENTAZIONE SEMPRE AGGIORNATA

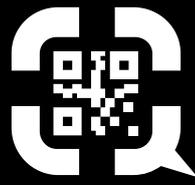
Con TecnoScan potrai offrire ai tuoi clienti la documentazione del macchinario sempre aggiornata.



Tecnoscan Ti permette di mantenere questa promessa al tuo cliente:

**DOCUMENTAZIONE AGGIORNATA e DISPONIBILE**

**24 ore su 24, 7 giorni su 7.**

 **TECNO  
SCAN**



Order

Model

S/N



V

Hz

X

A

X

Year

Kg

X

Kw

X

31106030

Made in Italy





**NetManager**  
[www.netmanager.it](http://www.netmanager.it)